



Inicjatywa  
Firm Rodzinnych  
Łączymy, by budować



**GWLAW**

# Handel międzynarodowy oraz cło - co muszą wiedzieć polskie firmy rodzinne?

## Webinarium

22 LIPCA 2021 r.

- I. Czym są porozumienia o wolnym handlu?
- II. Stan negocjacji umów o wolnym handlu przez UE
- III. Dlaczego warto zainteresować się tym tematem? Na co należy zwrócić uwagę?
- IV. Origin: Znaczenie pochodzenia towaru. Preferencyjne vs niepreferencyjne pochodzenie towaru.
- V. Świadectwo pochodzenia - wymagania.
- VI. Reguły pochodzenia.
- VII. Korzyści wynikające z wewnętrznej implementacji analiz dotyczących pochodzenia towaru i jego statusu.
- VIII. Klasyfikacja towarów.
- IX. Harmonized Tariff Schedule (HTS)
- X. Audyt celny organizacji



Inicjatywa  
Firm Rodzinnych  
łączymy, by budować



**GWLAW**

# POROZUMIENIA O WOLNYM HANDLU

POLSKA AGENCJA INWESTYCJI I HANDLU



**Łukasz Grabowski**

Zastępca Dyrektora  
Centrum Eksportu

Polska Agencja Inwestycji i Handlu



# Umowy o wolnym handlu





## Umowy o wolnym handlu

### Czym jest umowa o wolnym handlu?

**Umowa o wolnym handlu** (ang. free trade agreement (FTA)) definiowana jest jako porozumienie pomiędzy państwami / blokami państw, którego celem jest liberalizacja handlu m.in. poprzez niezwłoczną lub stopniową likwidację stawek celnych na towary będące przedmiotem wymiany handlowej pomiędzy partnerami oraz zniesienie restrykcji dotyczących prawie wszystkich towarów.

Umowa o wolnym handlu tym różni się od unii celnej, że kraje sygnatariusze nie przyjmują jednakowej polityki celnej w stosunku do krajów trzecich.



## Umowy o wolnym handlu

### Definicja i istota reguł pochodzenia

**Reguły pochodzenia** (ang. rules of origin) określają, skąd pochodzą towary, tzn. nie skąd zostały wysłane, ale gdzie zostały wyprodukowane. W związku z tym „pochodzenie” to „narodowość ekonomiczna” towarów będących przedmiotem handlu. W sprawach celnych rozróżnia się dwa rodzaje pochodzenia, w szczególności pochodzenie niepreferencyjne i pochodzenie preferencyjne.

- Regulują warunki wjazdu towarów za rynki trzecie, a zatem mogą wpływać na dostęp do rynku
- Mogą mieć znaczący wpływ na koszt produkt, a tym samym na jego konkurencyjność;
- Mogą wpływać na decyzje dotyczące lokowania inwestycji zagranicznych w konkretnych krajach;
- Mogą wpływać na wybór dostawców przez firmę



## Umowy o wolnym handlu

### Obszary zastosowania reguł pochodzenia

**Procedura celna:  
należności celne  
przywozowe**

**Cła antydumpingowe  
lub wyrównawcze**

**Statystyka handlowa**

**Etykietowanie  
towarów**

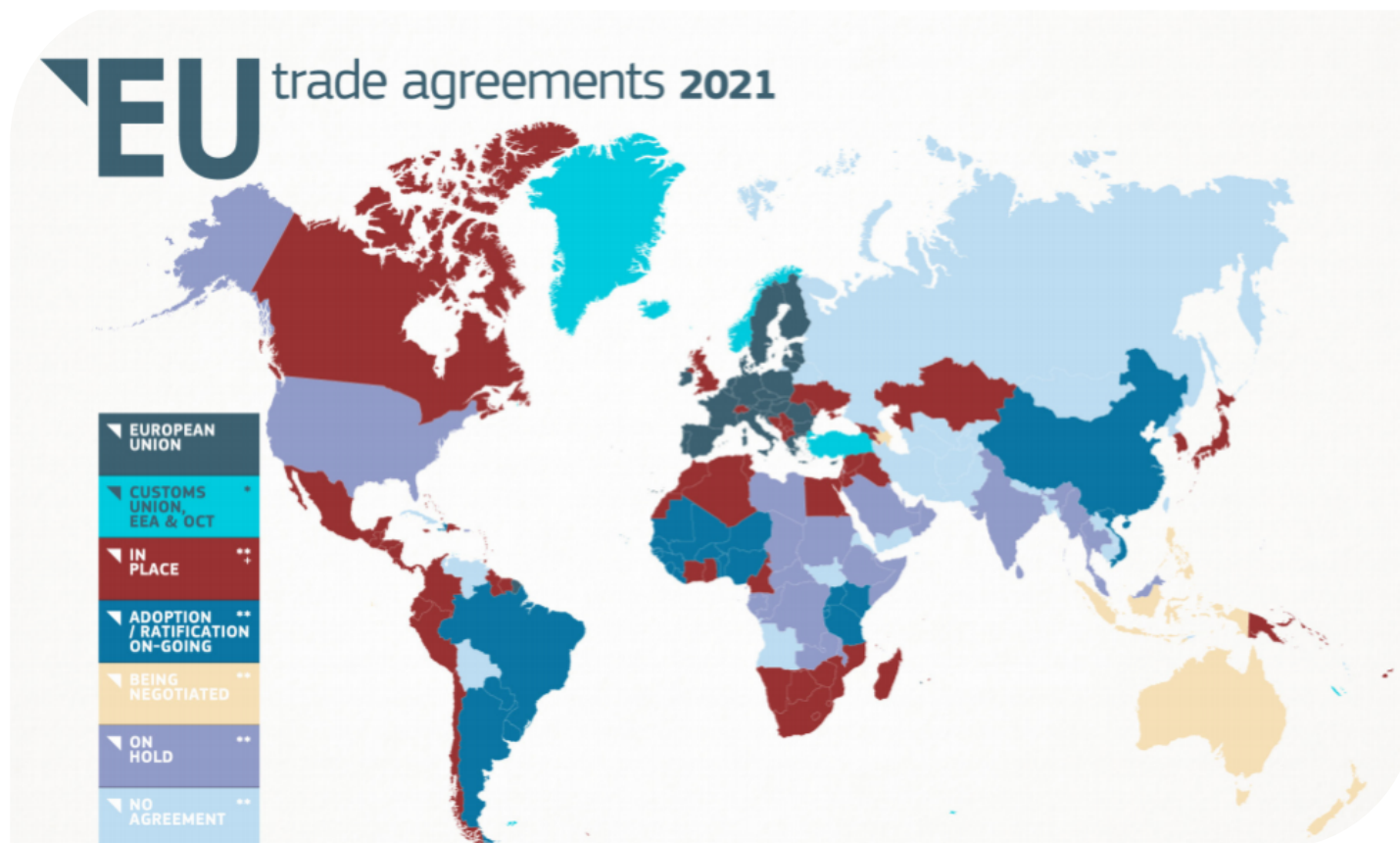
**Środki sanitarne  
(inspekcja,  
kwarantanna itp.)**

**Kwoty i przydział  
kwot**



## Umowy o wolnym handlu

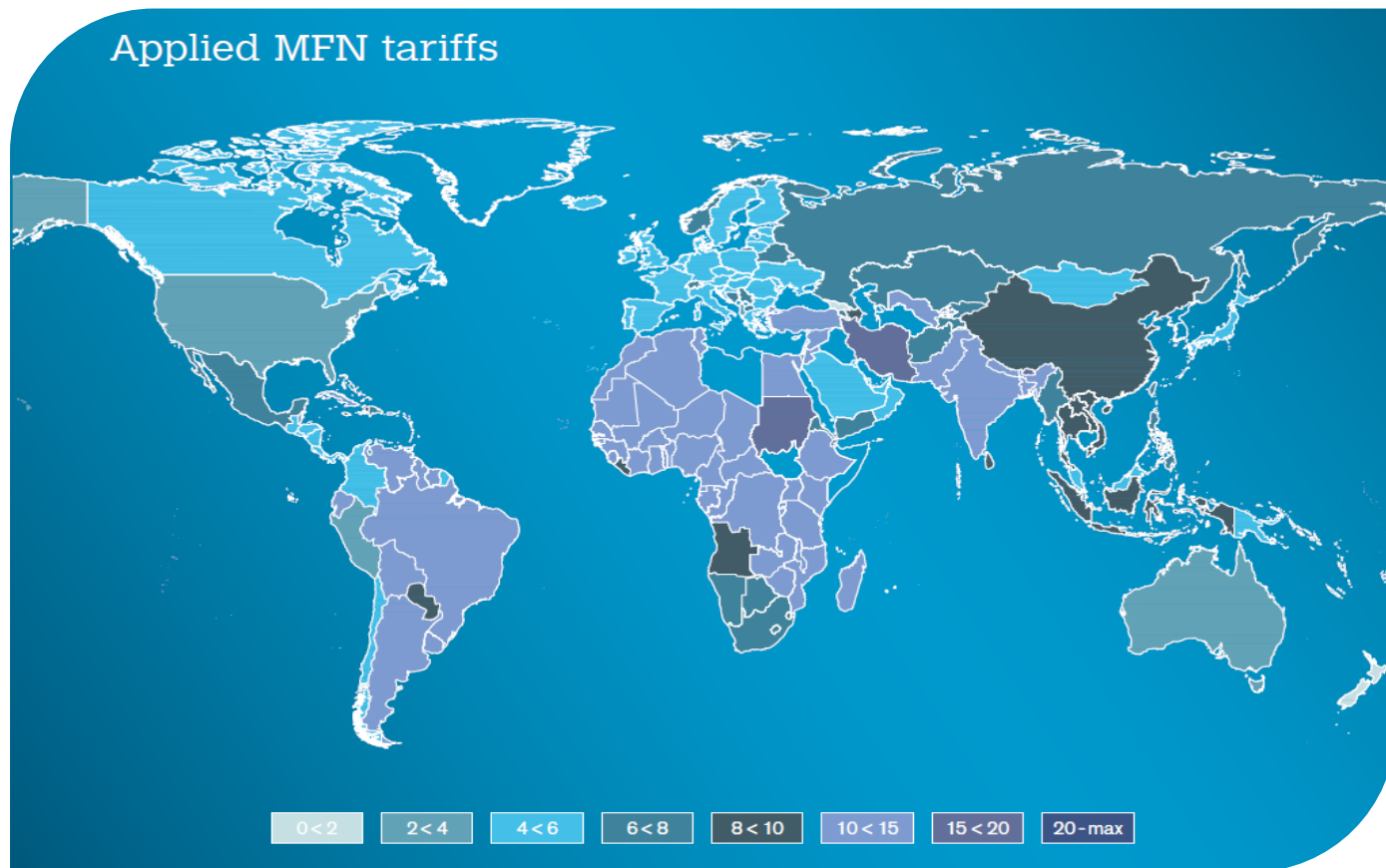
### Stan negocjacji unijnych umów o wolnym handlu





## Umowy o wolnym handlu

### Średni poziom stawek celnych na świecie

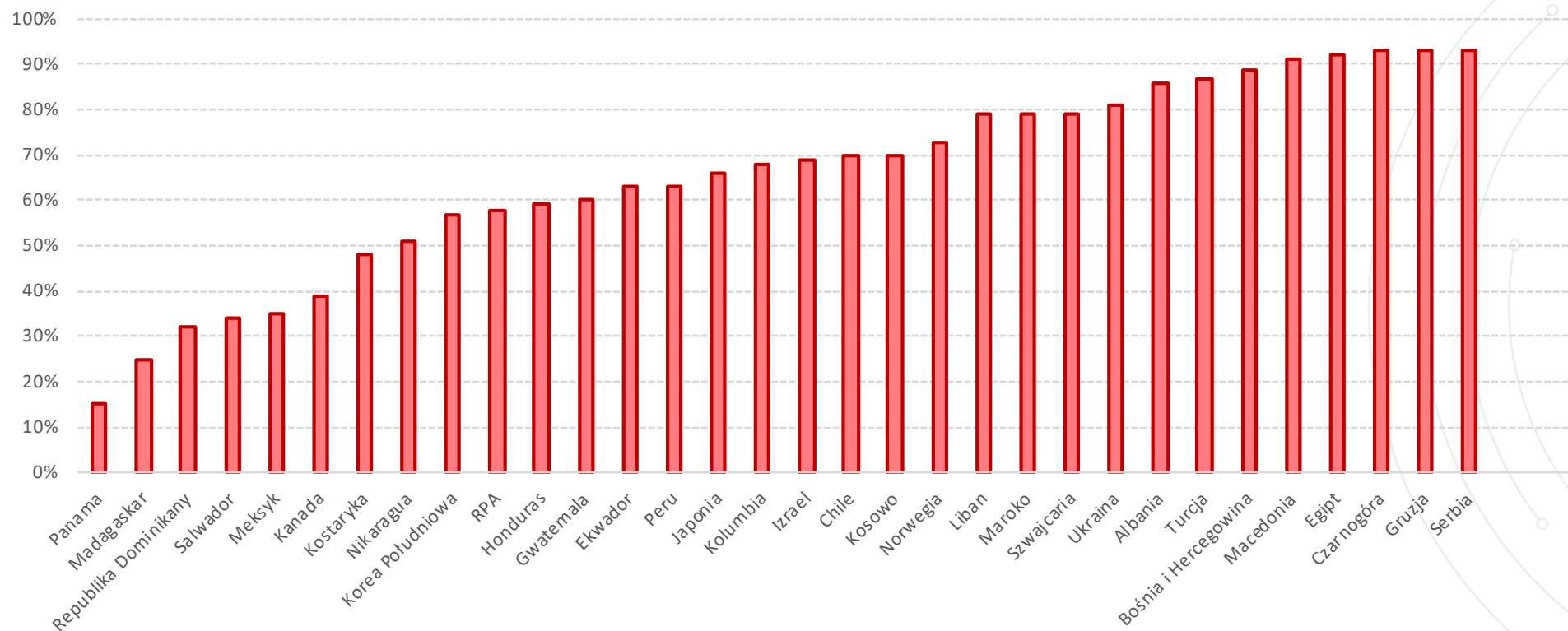




## Umowy o wolnym handlu

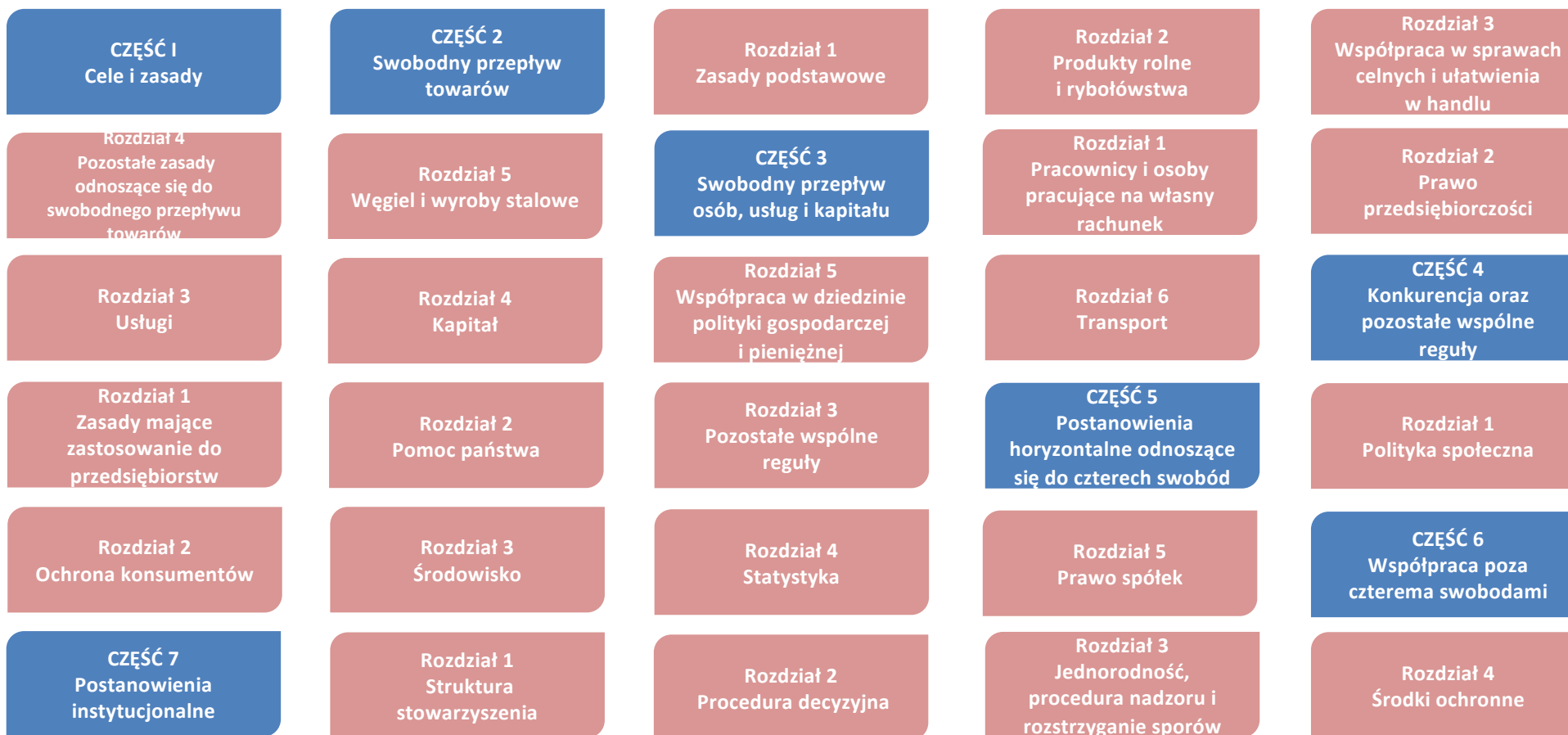
### Wykorzystanie preferencji w polskim eksporcie wszystkich kategorii produktów

Wykorzystanie preferencji w eksporcie w 2019 r. (%)



# Umowy o wolnym handlu

## Elementy umowy o wolnym handlu na przykładzie porozumienia o Europejskim Obszarze Gospodarczym





## Umowy o wolnym handlu

### Reguły pochodzenia różnią się w zależności od umowy

HS 8545	Elektrody węglowe, szczotki węglowe, węgle do lamp, węgiel do baterii oraz inne artykuły z grafitu lub innego rodzaju węgla, z metalem lub bez, w rodzaju stosowanych w elektrotechnice	
Kraj / Grupa krajów	Procesy obróbki lub przetworzenia, których przeprowadzenie na materiałach niepochodzących nadaje im status pochodzenia	
AL, AND, BA, CAF, CAM, CAS, C+M, CH, CI, CL, DZ, EG, ESA, FO, GE, GH, IL, IS, JO, LI, LB, MA, MAR, MD, ME, MK, MX, NO, PS, SADC, TN, TR, UA, XK, XS, WPS	Wytwarzanie, w którym wartość wszystkich użytych materiałów nie przekracza 40 % ceny ex-works produktu	
KR	Wytwarzanie, w którym wartość wszystkich użytych materiałów nie przekracza 50 % ceny ex-works produktu	Wytwarzanie z materiałów objętych dowolną pozycją, inną niż pozycja danego produktu
LDC, OBC, OCT	Wytwarzanie, w którym wartość wszystkich użytych materiałów nie przekracza 70 % ceny ex-works produktu	
SG	Wytwarzanie, w którym wartość wszystkich użytych materiałów nie przekracza 60 % ceny ex-works produktu	
CA	Zmiana z dowolnej innej pozycji	Zmiana w obrębie jakiegokolwiek z tych pozycji, nawet jeżeli występuje także zmiana z dowolnej innej pozycji, pod warunkiem że wartość niepochodzących materiałów sklasyfikowanych w tej samej pozycji co produkt końcowy nie przekracza 50 % wartości transakcyjnej lub ceny exworks produktu
JP	CTH MaxNOM 50 % (EXW) lub RVC 55 % (FOB)	

## Umowy o wolnym handlu

W jaki sposób reguły pochodzenia wpływają na handel i firmy?

Najczęściej eksporterzy spotykają się z regułami pochodzenia:

- **w przypadku ubiegania się o świadectwo pochodzenia: Izby Handlowe, Ministerstwa ds. Handlu, Urzędy Celne**  
(wyzwanie: charakter stricte proceduralny)
- **starając się skorzystać z preferencji handlowych**  
(wyzwanie: wskazanie odpowiednich reguł oraz ich przestrzeganie)

Reguły pochodzenia wpływają na działalność biznesową, ale także na ... decyzje biznesowe

Decyzje inwestycyjne

Możliwości  
handlowe

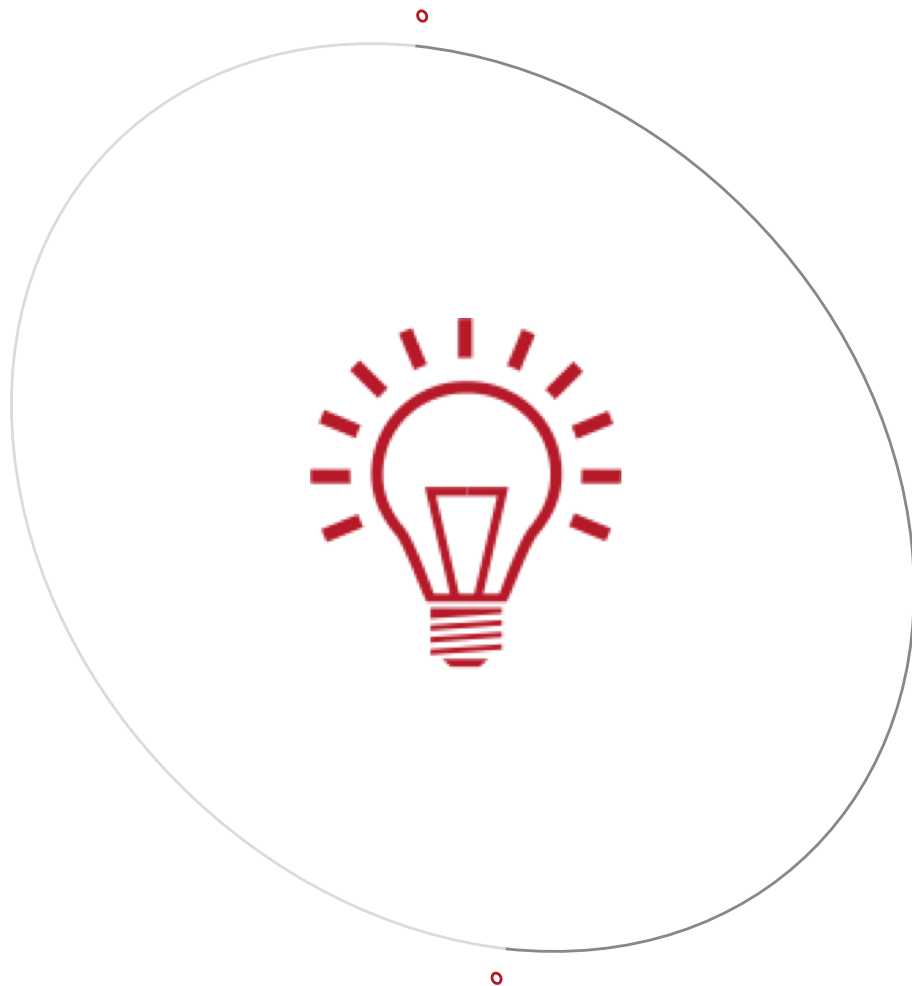
Selekcja dostawców

Proces produkcji

Źródło: Opracowanie własne

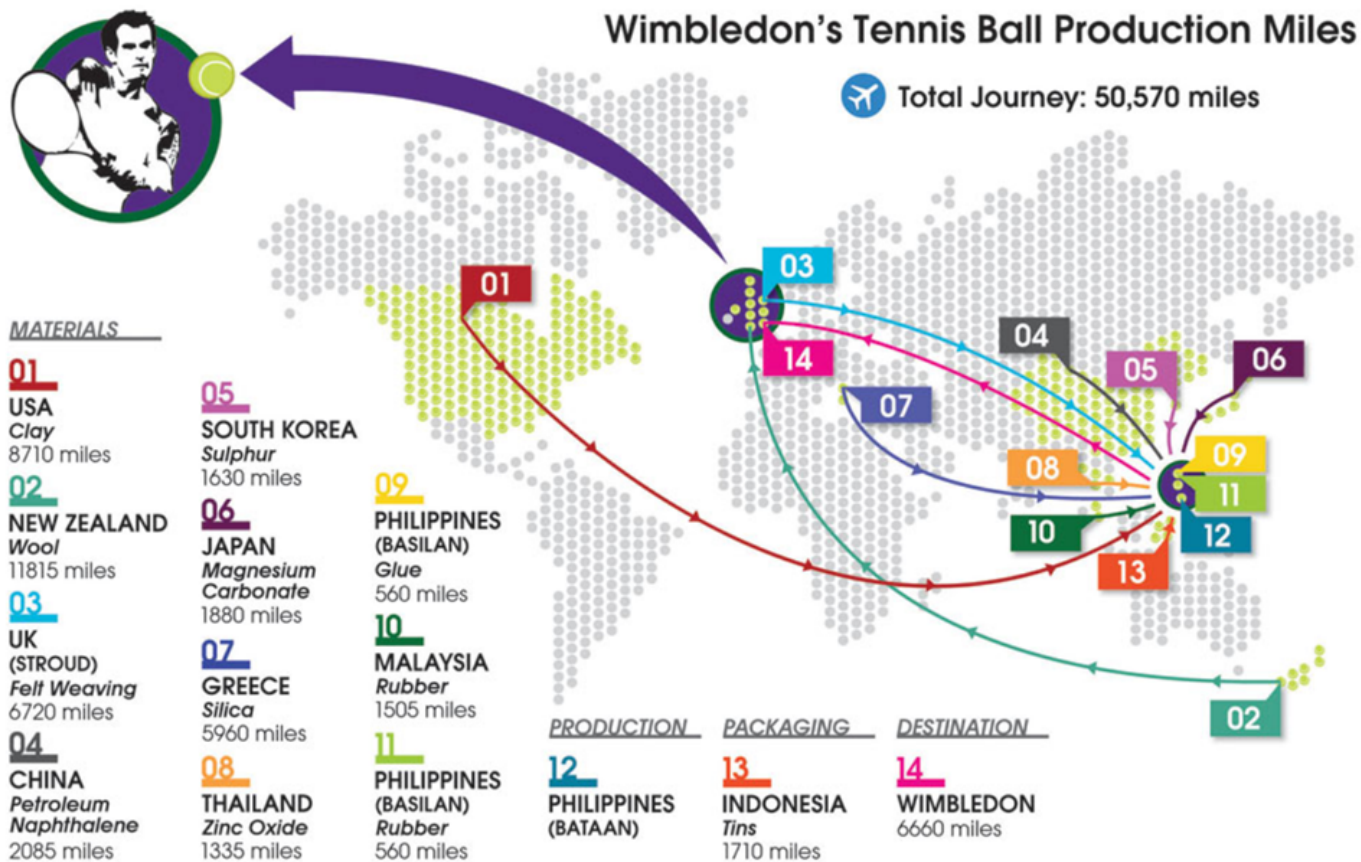
## Umowy o wolnym handlu

Jak firmy podejmują decyzje dotyczące pozyskiwania surowców, komponentów itd.?



- Gdzie produkować?
- Produkować czy importować gotowe produkty z zagranicy?
- Budować regionalne czy globalne łańcuchy dostaw?
- Pozyskiwać komponenty i części lokalnie czy nawiązać relację z dostawcą w kraju trzecim?

Zmiana procesu produkcji piłek tenisowych Slazenger to ciekawy przykład optymalizacji kosztowej



Źródło: <https://static.guim.co.uk/sys-images/Environment/Pix/columnists/2013/6/26/1372247583608/Wimbledons-Tennis-ball-Pr-008.jpg>





## **Polska Agencja Inwestycji i Handlu**

Serwis PAIH24: +48 22 334 99 55  
Kontakt PAIH24: [paih24@paih.gov.pl](mailto:paih24@paih.gov.pl)

[www.paih.gov.pl](http://www.paih.gov.pl)

PAIH Business Brief





Inicjatywa  
Firm Rodzinnych  
łączymy, by budować



**GWLAW**

# POCHODZENIE TOWARÓW

Maria Drwięga

**Pochodzenie towarów** to „obywatelstwo ekonomiczne” towarów. Nie powinno być myłone z „miejscem pochodzenia”.

Pochodzenie towaru jest ustalane w oparciu o reguły pochodzenia, czyli jednolite w całej Unii Europejskiej zasady.

Oznaczenie pochodzenia towaru ma bezpośredni wpływ na zastosowanie stawki celnej.

Pochodzenie towaru jest podstawą do zastosowania środków taryfowych tj. kontyngentów preferencyjnych, jak również do naliczenia ceł antydumpingowych i wyrównawczych.

---

## Niepreferencyjne



Art. 59, 60 UKC  
61-67 AW

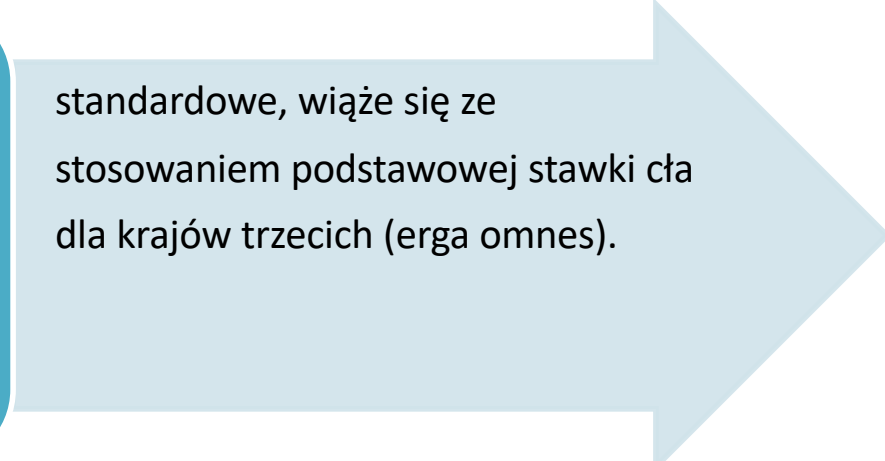
Reguły zostały określone w art. 31-36 AD oraz w jego załączniku 22-01

## Preferencyjne

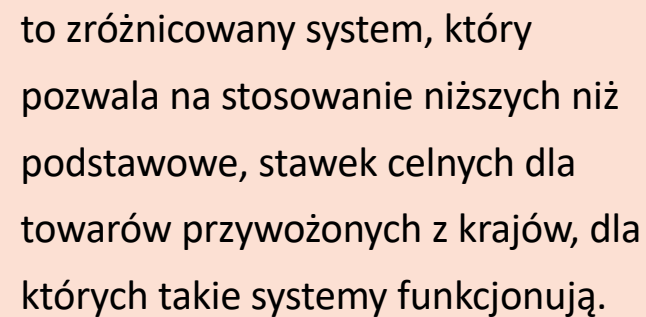


Art. 64 UKC





standardowe, wiąże się ze stosowaniem podstawowej stawki cła dla krajów trzecich (erga omnes).



to zróżnicowany system, który pozwala na stosowanie niższych niż podstawowe, stawek celnych dla towarów przywożonych z krajów, dla których takie systemy funkcjonują.



Dowód pochodzenia jest międzynarodowym dokumentem handlowym, który poświadcza, że towary wchodzące w skład przesyłki pochodzą z określonego kraju lub terytorium.

Aby udokumentować preferencyjne pochodzenie towaru wystawiane jest **świadcstwo preferencyjnego pochodzenia** towaru.

Świadcstwo:

- musi być wystawione przez wiarygodny organ lub instytucję w danym kraju (urząd celno-skarbowy),
  - sporządzane jest na formularzu,
  - zawiera dane nadawcy i odbiorcy towaru oraz dane identyfikacyjne samego towaru, czyli kod taryfy celnej, opis towaru, wszelkie znaki i numery, liczbę opakowań, jak również wagę netto, brutto,
  - świadcstwo jednoznacznie poświadcza pochodzenie towaru i musi zawsze być przedłożone w oryginale w momencie dokonywania zgłoszenia celnego oraz musi zostać przedłożone w okresie jego ważności.
-

Lista krajów objętych preferencjami na mocy umów preferencyjnych jest bardzo długa.

Obecnie Unia Europejska ma podpisanych ponad 40 umów. Ostatnia z nich została podpisana z Wielką Brytania w ramach wyjścia tego kraju z UE.

Preferencyjne pochodzenie dokumentuje się poprzez wystawienie świadectwa przewozowego EUR.1 lub EUR-MED, lub też **deklaracji na fakturze**.

---





\*

Preferencyjne świadectwo pochodzenia może być wystawione dla każdego towaru.



\*

Świadectwa wystawiane na terenie Unii Europejskiej co do zasady potwierdzają unijne pochodzenie towarów, ale gdy istnieje taka konieczność mogą być bardziej doprecyzowane i zaświadczać, że towar pochodzi z określonego państwa UE np. z Polski.



\*

Lista dokumentów, którą powinien przedstawić eksporter, aby otrzymać preferencyjne świadectwo pochodzenia, różni się w zależności od tego, czy eksporter towaru jest jednocześnie jego producentem, czy też nie.



\*

Towary uzyskują status towarów preferencyjnych, gdy są towarami całkowicie uzyskanymi, lub gdy są poddane wystarczającej obróbce lub przetworzeniu zgodnie z warunkami określonymi w wykazie zawartym w odpowiednich przepisach preferencyjnych.

---

Reguły pochodzenia **stanowią zasadniczą część umów handlowych zawieranych przez UE.**

Konieczna jest znajomość pochodzenia produktu.

Reguły pochodzenia **określają kraj pochodzenia lub wytworzenia produktu - jego „obywatelstwo gospodarcze”**

Reguły pochodzenia **nie są identyczne.**

---



## Produkcja samochodu

- wysyłka z EU do KR, pozycja HS kod: 8703, cena ex-works: 10 000

Komponent	HS kod	Cena	Pochodzenie
Silnik	8408	2000	Meksyk
Opony	4011	500	Niemcy
Szyby	7007	1500	Polska
Miejsca	9401	1500	Chiny
Kierownica	8708	500	Niemcy
Inne materiały*	?	4000	UE



**Czy nasz produkt pochodzi z EU? Czy nasz produkt może być traktowany jako preferencyjny?**

---

ISSN 1725-5139

# Dziennik Urzędowy L 127

## Unii Europejskiej



Wydanie polskie

Legislacja

Tom 54  
14 maja 2011

Spis treści

II Akty o charakterze nieustawodawczym

UMOWY MIĘDZYNARODOWE

2011/265/UE:

- ★ Decyzja Rady z dnia 16 września 2010 r. w sprawie podpisania, w imieniu Unii Europejskiej, i tymczasowego stosowania Umowy o wolnym handlu między Unią Europejską i jej państwami członkowskimi, z jednej strony, a Republiką Korei, z drugiej strony ..... 1

8701 do 8707 oraz  
8712

Pojazdy nieszynowe; nadwozia i podwozia wyposażone w silniki, dla pojazdów samochodowych objętych pozycjami od 8701 do 8705; rowery

Wytwarzanie, w którym wartość wszystkich użytych materiałów nie przekracza 45 % ceny ex-works produktu

Wkładki do butów (HS kod 6406) produkowane w UE:

- wykonane są z argentyńskiej skóry bydlęcej (HS kod 4104)
- granulát z tworzywa sztucznego pochodzi z USA (HS kod 3901)
- klej wyprodukowano na Ukrainie (HS kod 3505)



**Czy nasze wkładki będą miały preferencyjne pochodzenie przy wysyłce ich do Izraela?**



Możliwość ubiegania się o preferencyjne traktowania towaru w handlu z państwami, z którymi Unia Europejska ma podpisaną umowę (obniżanie lub wyeliminowanie stawki celne).

Lepsza kontrola towaru oraz dostawców, którzy dostarczają poszczególne komponenty.

Pełna dokumentacja w razie audytu.

---



Inicjatywa  
Firm Rodzinnych  
Łączymy, by budować



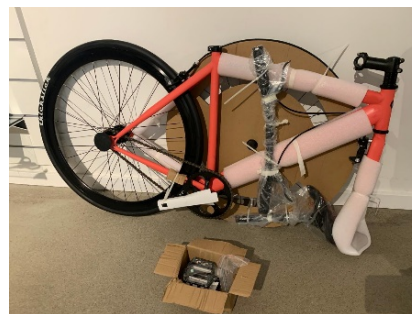
**GWLAW**

# KLASYFIKACJA TOWARÓW

Robert Domalski



- Jeśli importujemy lub eksportujemy towary do lub z Unii Europejskiej , musimy sklasyfikować te towary dla celów celnych. Każdy produkt ma określony kod a towary są kodowane według nomenklatury TARIC. Kod TARIC ma 10 cyfr.
- Kod służy do identyfikacji produktu, obowiązujących stawek celnych, wymagań licencyjnych lub kontyngentów. Nieprawidłowe przytoczenie może skutkować opóźnieniami na granicy, niezadowolonymi klientami i karami
  - I. Kontyngenty taryfowe
  - II. Preferencje taryfowe
  - III. Środki antidumpingowe i środki wyrównawcze
  - IV. Pozostałe ograniczenia, np. CITES, towary podwójnego przeznaczenia



8712 00 30 10

Sekcja HS

- XVII : Pojazdy, statki powietrzne, jednostki pływające oraz współdziałające urządzenia transportowe

Dział HS

- 87 : Pojazdy nieszynowe oraz ich części i akcesoria

Pozycja HS

- 12 : Rowery dwukołowe i pozostałe rowery (włączając trzykołowe wózki-rowery dostawcze), bezsilnikowe

Podpozycja HS

- 00 : pozostałe

Podpozycja CN

- 30 : Rowery z łożyskami kulkowymi

Podpozycja TARIC

- 10 : Wysłane z Indonezji, Malezji, Sri Lanki lub Tunezji

CN - Chiny

Cło antydumpingowe ostateczne: 48.5%

Kod dodatkowy C453

# Klasyfikacja – gdzie technika spotyka się z prawem





Inicjatywa  
Firm Rodzinnych  
łączymy, by budować



**GWLAW**

# AUDYT CELNY

22 LIPCA 2021 r.

Robert Domalski

- Podczas audytów dokumentów importowanych oraz eksportowych pomagamy identyfikować ryzyko dotyczące przepływu towarów, jak budować procedury i dostosować je do działalności firmy. Wskazujemy także obszary do usprawnienia oraz słabe punkty firmy w zakresie m.in.:
  - poprawności klasyfikacji
  - poprawności pochodzenia towarów
  - incoterms
- Dostarczenie prawidłowego zgłoszenia wywozowego, bądź kompletnych dokumentów importowych a także stosowanie się do prawnych wymogów to tylko część leżąca po Państwa stronie.



Inicjatywa  
Firm Rodzinnych  
łączymy, by budować



**GWLAW**

**Dziękujemy**